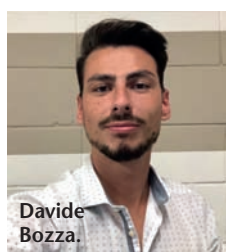


TopSolid e 2XL: insieme dalla progettazione al prodotto

Ottimizzare tempo, energie e costi grazie a un software che permette la progettazione e la creazione di modelli in tre dimensioni: 2XL ha scelto TopSolid per riuscirci. Per saperne di più abbiamo intervistato Andrea Beltrami e Davide Bozza di 2XL e Andrea Piccinelli di TopSolid.

Un software in tre dimensioni in grado di facilitare l'intera fase produttiva, dalla progettazione alla "costruzione". Queste erano le richieste che hanno spinto **2XL**, l'azienda di Castel Mella, a pochi chilometri da Brescia e ben nota nella commercializzazione e trasformazione di pannelli, ad affidarsi all'esperienza di **TopSolid**, la multinazionale francese specializzata nello sviluppo di software per le lavorazioni industriali. Richieste che sono state soddisfatte grazie a una collaborazione che, ci raccontano **Andrea Beltrami** e **Davide Bozza**, rispettivamente amministratore e impiegato dell'ufficio tecnico di 2XL, ha permesso all'azienda bresciana di risparmiare tempo e soldi, riuscendo a ottimizzare i tempi e le risorse in ogni fase della lavorazione. E che per TopSolid, come sottolineato da **Andrea Piccinelli**, responsabile di prodotto della filiale italiana, è stata una grande soddisfazione.

"TopSolid ci ha fornito un software innovativo e molto preciso che ci permette di costruire e progettare da zero un mobile, una cucina, un armadio", ci racconta **Davide Bozza**.



Davide Bozza.

*"Grazie a questo il nostro lavoro è diventato decisamente più rapido, più efficace e abbiamo riscontrato una sensibile riduzione dei "tempi morti". Se prima la fase di progettazione risultava decisamente più "macchinosa", dato che il prodotto andava disegnato, per esempio in cad in 2D, adesso con il loro software riusciamo a visionare il nostro prodotto direttamente in 3D, potendo anche mandare la bozza al cliente, che così può valutare già un prodotto "reale" e non solo bidimensionale. Ecco, questo è un altro vantaggio che abbiamo riscontrato da quando abbiamo installato questo nuovo software: da quando i nostri clienti possono vedere un progetto più **realistico** è diventato più semplice comprendere al meglio le loro esigenze".*

Il risparmio di tempo è quindi la chiave...

*"Esattamente. Come abbiamo detto, da una parte – prosegue Davide Bozza – abbiamo il risparmio di tempo in fase di **progettazione**, resa particolarmente semplice dalla possibilità di avere sempre a disposizione una libreria personale che registra le operazioni fatte, le strutture disegnate, insomma, le basi da poter utilizzare per poter creare i nostri prodotti; dall'altra abbiamo anche registrato un risparmio di tempo anche in fase realizzativa, dato che semplifica la gestione del lavoro. Per quantificare, possiamo dire che i tempi sono stati ridotti del 75 per cento: se prima occorrevano quattro ore di lavoro, adesso ne basta una..."*

La nostra collaborazione con TopSolid è entrata nel vivo lo scorso anno, quando abbiamo deciso di investire sui nostri software per ottimizzare il nostro lavoro. Dalla richiesta all'installazione del software non ci è voluto molto. I loro tecnici hanno verificato la compatibilità, hanno installato il software e ci hanno spiegato nel dettaglio come utilizzarlo".



Una fase di lavorazione: la foratura.



Andrea Piccinelli.

“Diventare il fornitore di un’azienda importante come 2XL – aggiunge **Andrea Piccinelli**, responsabile di prodotto di TopSolid Italia – non è stata solo una grande soddisfazione, ma anche un banco di prova importante per noi. Non abbiamo trascurato alcun dettaglio.

Come accennato, abbiamo fatto una **analisi di compatibilità**, dato che 2XL è un’azienda strutturata, in attività da cinquant’anni e per questo con un ampio parco macchine, che presenta sia macchine di nuova generazione, sia macchine più “classiche”. Per questo la nostra analisi era focalizzata sulla possibilità di adattare il software a tutte le macchine in loro possesso. Una volta confermato, siamo passati ai test, in cui il nostro tecnico ha organizzato delle prove fisiche sulle macchine, per vedere come si comportavano, come reagivano, come fresavano, come foravano. Abbiamo fatto un’analisi minuziosa e sistemato tutti i post processor, adattando al meglio il software. A quel punto, una volta avuto il feedback positivo da 2XL si è andati avanti con l’installazione...”.

Se prima le macchine per la lavorazione del legno erano molto “fisiche” e il loro cuore era, per esempio, la lama, adesso il fulcro sta diventando sempre di più il software. Che cosa vuol dire fare innovazione nel mondo del software?

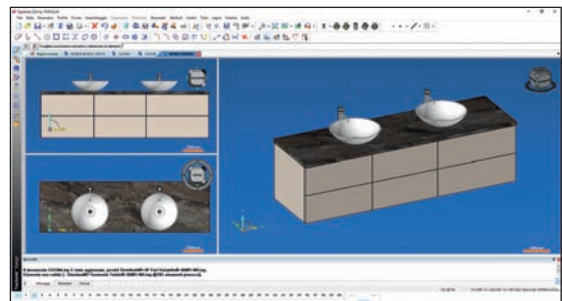
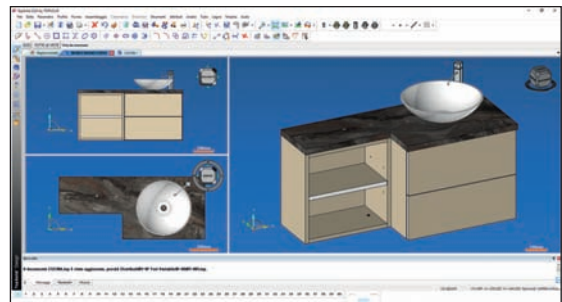
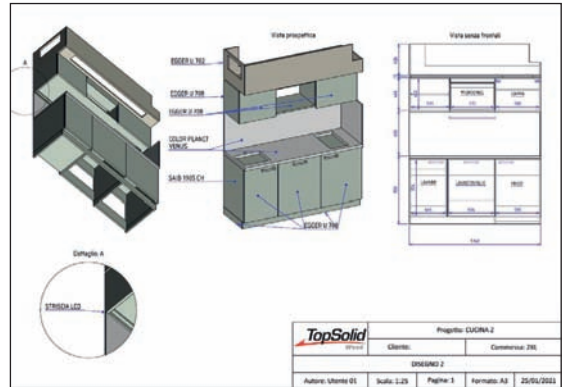
“Dobbiamo premettere che per noi – afferma Andrea Piccinelli – un software “degno” di entrare in azienda deve avere una garanzia di sviluppo.

Ogni anno creiamo una **nuova versione** basata sulle esigenze dei clienti, che utilizzano le nostre soluzioni portandole al limite per ottenere il miglior risultato possibile. In questo TopSolid fa uno **screening**, recupera tutti i feedback da ogni parte del mondo, e sulla base di questi fornisce vari upgrade e una nuova versione annuale per andare sempre incontro alle nuove richieste che si affacciano sul mercato.

Fare innovazione significa continuare a lavorare sul prodotto, cercando di capire anno dopo anno, utilizzo dopo utilizzo come poter migliorare.

Il mercato è in continua evoluzione, le esigenze cambiano e il software deve stare al passo, aggiungendo **nuove funzionalità** e migliorando quelle già esistenti.

Importantissimo è anche fornire ai clienti un database il più possibile completo (nuovi materiali, elementi di ferramenta parametrici), che permette una fase di step-in il più veloce possibile. Un lavoro sicuramente molto dispendioso in termini di tempo ed energie, ma che viene molto apprezzato e ci permette di fornire un prodotto completo in grado di rispondere a ogni esigenza.



Delle fasi di progettazione con il software di TopSolid.

Proprio in questo periodo stiamo distribuendo ai nostri clienti la nuova versione 6.22...”.

Una particolare attenzione al servizio post vendita...

“Certamente, soprattutto nella fase subito successiva all’acquisto, quando siamo molto vicini al cliente per permettergli di comprendere al meglio tutte le funzionalità e le possibilità del software. Per quanto sia molto intuitivo, serve sempre una fase di apprendimento per poterlo sfruttare al cento per cento.

Per questo noi vogliamo stare il più possibile accanto ai nostri clienti. E inoltre per un’azienda come la nostra la soddisfazione del cliente è la migliore pubblicità...”.

Com’è cambiato il vostro approccio in questo biennio “complicato”?

“Con l’avvento dell’emergenza sanitaria – commenta

2XL

La lunga storia cinquantennale di **2XL** ha inizio nel 1971 quando nasce Leonessa Compensati: un piccolo magazzino che, oltre al titolare Luciano Beltrami, aveva un solo magazziniere.

Nel 2007 nasce 2XL, che aggiunge alla precedente esperienza una moderna ed efficiente organizzazione, un magazzino tra i meglio assortiti d'Italia, un efficace reparto di lavorazioni e un nuovo showroom sempre aggiornato.

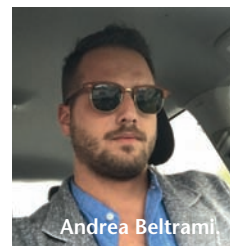
Dal 2019, oltre ai migliori marchi presenti sul mercato nazionale ed europeo, alcuni distribuiti in esclusiva, 2XL ha progettato, alimentato e prodotto una propria linea che racconta la sapienza e la cultura italiana: "Atelier".

Oggi 2XL rappresenta una realtà consolidata nella commercializzazione all'ingrosso di pannelli in legno di ogni tipologia, con un magazzino di oltre 16mila metri quadrati.



Una visione aerea della sede di 2XL a Castel Mella (Brescia).

biato, cerchiamo ovviamente di soddisfare ogni necessità cercando di riuscire a sfruttare al meglio il nostro magazzino, per poter garantire al cliente di avere il miglior prodotto nel minor tempo possibile".



Andrea Beltrami

Quali sono gli obiettivi nel prossimo futuro per 2XL?

"Il nostro obiettivo è sempre lo stesso: riuscire a soddisfare pienamente i nostri clienti, fornendo prodotti perfetti con un servizio preciso, rapido ed efficiente, sia come pannelli sia come lavorazione. Vogliamo continuare a crescere ed è per questo che, anche grazie agli incentivi per l'Industria 4.0, abbiamo ordinato nuove macchine, due sezionatrici, una foratrice a due teste, e una pressa aggiuntiva per lacare il laminato da 4.200. Vogliamo mantenere il nostro magazzino da 16mila metri quadrati incrementando i nostri prodotti di punta. In questi mesi abbiamo lavorato con i grandi colossi del mobile. Oggi, oltre ad avere il marchio Atelier, siamo rivenditori ufficiali Cleaf, Swiss Crono e siamo in grado di reperire e lavorare qualsiasi materiale, sia esso grezzo, nobilitato e laminato. Dobbiamo ammettere che lavorare con i grandi colossi del settore è una grande soddisfazione e un motivo che ci spinge a guardare al futuro con la voglia di continuare a incrementare la nostra presenza sul mercato..."

TOPSOLID

TopSolid Group è una multinazionale nata in Francia con 60 rivenditori e 8 filiali in tutto il mondo, leader nello sviluppo di tecnologie informatiche, con un fatturato di 45 milioni di euro, oltre 500 dipendenti e quasi 40 anni di esperienza alle spalle ed è uno dei principali protagonisti nello sviluppo di soluzioni cad/cam/pdm/erp, con oltre 130mila licenze attive nel mondo e oltre 60mila clienti.

TopSolid Italia, con varie sedi sul territorio, è una delle realtà del gruppo di maggior successo a livello globale: sono infatti oltre 1.800 le aziende italiane che hanno scelto TopSolid come soluzione cad/cam da utilizzare nella loro realtà produttiva.

Andrea Beltrami – ci siamo trovati a fare i conti con una scarsità di materie difficile da prevedere anche solo un anno e mezzo fa. E, come può immaginare, se scarseggiano le materie prime si allungano i tempi dell'intera filiera produttiva, dalla realizzazione alla consegna. Il nostro approccio al cliente non è cam-



In uno spot di fine millennio scorso si diceva che la potenza è nulla senza controllo. Nell'industria 4.0 possiamo parafrasarlo in questo modo: una macchina è nulla senza un buon software...

a cura di **Francesco Inverso** ■

topsolid.it
2xl.it